

Wir sind auf Wachstumskurs!

Als internationales Distributions- und Tradingunternehmen für thermoplastische Kunststoffe wollen wir unsere Marktstellung ausbauen. Für die Bereiche Distribution, International Trading und Reprocessed Products (Regenerate) suchen wir zur Verstärkung unseres Salesteams ab sofort Sie als

Vertriebsprofi (m/w/d) im Außendienst



Standorte:

Westdeutschland, Süddeutschland, Baden Württemberg, Hessen

Ihre Aufgaben:

- telefonische und persönliche Beratung unserer Bestandskunden
- Verkauf an die verarbeitende Industrie
- Eigenständige Betreuung eines Verkaufsgebietes
- Planung und Realisierung von Umsatzvorgaben
- Entwicklung von Vertriebsstrategien
- Ausbau von Bestandskunden / Gewinnung von Neukunden
- Projektarbeit

Ihre Qualifikation:

- Kaufmännische oder technische Ausbildung und/oder vergleichbares Studium
- Kenntnisse aus der Kunststoffbranche wären vorteilhaft
- Selbstständiges Arbeiten mit hoher Eigenmotivation
- Kommunikationsstärke, Verhandlungssicherheit
- Durchsetzungsvermögen und Kreativität
- Sicherer Umgang mit moderner Informationstechnologie
- Gute Sprachkenntnisse in Englisch

Wir bieten Ihnen:

- internationales Umfeld
- handeln mit Kunststoffrohstoffen in einer modernen Unternehmen
- enge Zusammenarbeit mit unseren internationalen Lieferanten und unseren weiteren Standorten
- Initiierung neuer Projekte und Vermarktungsideen in Zusammenarbeit mit Kunden bzw. Produzenten und Mitwirkung bei der Absatz-, Preis- und Budgetplanung
- ein vielfältiges Aufgabengebiet mit Gestaltungsspielraum
- langfristige und sichere Perspektiven in einem dynamischen, etablierten Unternehmen
- professionelles Umfeld mit Kunststoffingenieuren und Vertriebsprofis sowie der Zusammenarbeit mit den größten Marktteilnehmern weltweit
- attraktive Gehaltsmodelle
- Prämiensysteme

Wenn Sie sich angesprochen fühlen, bitten wir um Zusendung Ihrer aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen per Mail an bewerbung@kunststoffexpress.de.